

	Identité Société	Le Fondateur
	Raison sociale : TERAVERNIR Forme juridique : SAS Date de création : 28/10/2024 Siret : 93473546500023 APE : 27.90Z Adresse : 54 rue de Tilloy, 60000 Beauvais Web : https://teravenir.vercel.app/ https://www.teravenir.eu/	Nom : MENDOU Prénom : Benjamin Fonction : Président Tél : 06 59 42 23 78 e-mail : benjamin.mendou@teravenir.eu

Résumé du projet

TERAVENIR développe une solution AgriTech innovante dédiée au pilotage intelligent de la fertilisation et au monitoring des sols agricoles. La technologie combine des sondes multi-capteurs connectées, une station ATS de transmission des données, des outils de télédétection et une plateforme d'aide à la décision agronomique basée sur l'analyse de données en temps réel.



Portée par une équipe de docteurs et d'experts business, la startup ouvre un tour de table de **500k€** pour accélérer le déploiement de sa présérie industrielle auprès d'un marché européen en quête de souveraineté alimentaire et de transition écologique.

L'objectif est d'aider les opérateurs agricoles à optimiser leurs apports d'engrais, réduire les pertes d'azote, sécuriser les rendements et limiter les impacts environnementaux, notamment sur la qualité de l'eau et les pollutions diffuses liées aux nitrates.

La solution a atteint un niveau de maturité TRL7 avec des déploiements opérationnels déjà engagés auprès de coopératives agricoles et de partenaires institutionnels dans les Hauts-de-France. TERAVERNIR prépare aujourd'hui son passage à l'échelle industrielle et commerciale à travers une levée de fonds seed destinée à accélérer la production des sondes, le déploiement territorial et le développement de la plateforme.

Les créateurs, l'équipe dirigeante (*expliquer la formation et le parcours professionnel*)

- **Dr. Benjamin Mendou (CEO)** : Docteur en biotechnologie végétale, ex-chercheur et enseignant (ATER), expert de la nutrition des plantes.
- **Pascal Fradcourt (Directeur Général)** : Expert réseau, entrepreneur chevronné
- **Alain Cauchois (Directeur Général Délégué)** : Expert RH
- **Dr Brice (CTO / Tech Lead)** : Génie des procédés et méthodes d'innovations heuristiques
- **Jean-Michel SERRES** : Business Dev – Expert du monde agricole – Adoption terrain
- **Vincent BACHET** : Marketing & Com

L'offre - Le modèle économique

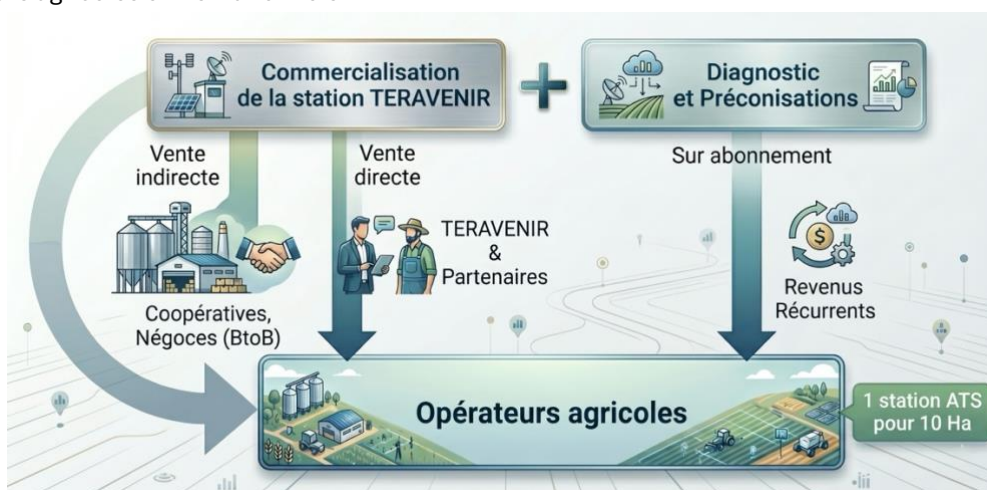
TERAVENIR développe une solution AgriTech de pilotage intelligent de la fertilisation combinant stations ATS connectées, sondes multi-capteurs, transmission de données, télédétection et plateforme d'aide à la décision agronomique.

Le caractère innovant et différenciant de la solution repose sur une approche basée sur la mesure directe et continue des paramètres du sol en temps réel via des capteurs terrain, contrairement aux solutions concurrentes souvent fondées principalement sur des modèles théoriques ou des métadonnées. Les données collectées sont croisées avec des données météo, satellitaires et des traitements algorithmiques afin de générer des recommandations agronomiques précises, opérationnelles et contextualisées.

Le modèle économique repose sur une offre hybride combinant :

- vente ou location des stations et sondes connectées ;
- abonnement SaaS à la plateforme d'aide à la décision ;
- services de déploiement, maintenance et accompagnement agronomique ;
- partenariats avec coopératives agricoles, Chambres d'Agriculture et territoires pilotes.

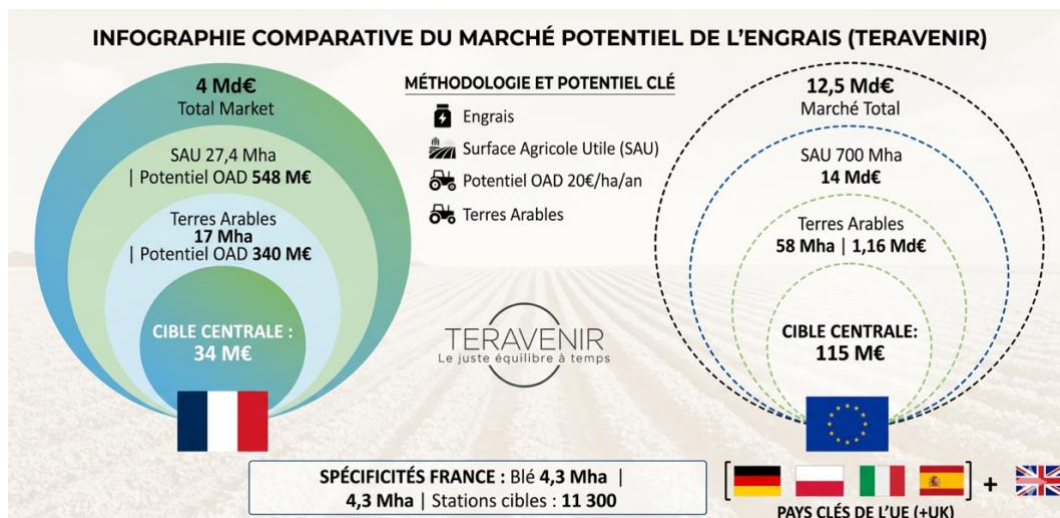
Cette approche permet de générer des revenus récurrents tout en facilitant un déploiement progressif à grande échelle auprès des acteurs agricoles et institutionnels.



Le marché et la concurrence – L'action commerciale.

TERAVENIR évolue sur le marché en forte croissance de l'AgriTech, à l'intersection de l'agriculture de précision, du pilotage de la fertilisation, du monitoring environnemental et de la gestion durable des ressources agricoles. Ce marché est porté par plusieurs facteurs structurels : hausse du coût des intrants, pression réglementaire sur les nitrates, transition agroécologique, souveraineté alimentaire et nécessité d'améliorer la rentabilité des exploitations agricoles. La concurrence est principalement constituée d'outils d'aide à la décision basés sur des modèles agronomiques, des métadonnées ou des approches satellitaires. TERAVERNIR se différencie par une approche centrée sur la mesure directe et continue du sol via des capteurs connectés en temps réel, permettant un pilotage plus précis, contextualisé et opérationnel des apports agricoles.

L'action commerciale repose sur une stratégie de déploiement territorial progressive en partenariat avec les coopératives agricoles, les Chambres d'Agriculture, les agences de l'eau et les territoires pilotes. Des expérimentations et premiers déploiements sont déjà engagés avec plusieurs acteurs régionaux, notamment Unéal, ainsi qu'avec des coopératives et structures agricoles des Hauts-de-France. Cette stratégie permet d'obtenir des références terrain solides, d'accélérer l'adoption de la solution et de structurer progressivement le passage à l'échelle commerciale.



L'état actuel du projet - Traction & Preuves Technologiques.

TERAVENIR a atteint un niveau de maturité technologique TRL7, correspondant à une démonstration opérationnelle de la solution dans un environnement réel. Les différentes briques technologiques, stations ATS, sondes multi-capteurs, transmission des données, plateforme applicative et outils d'aide à la décision ont été développées, testées et consolidées à travers plusieurs campagnes d'expérimentation terrain.

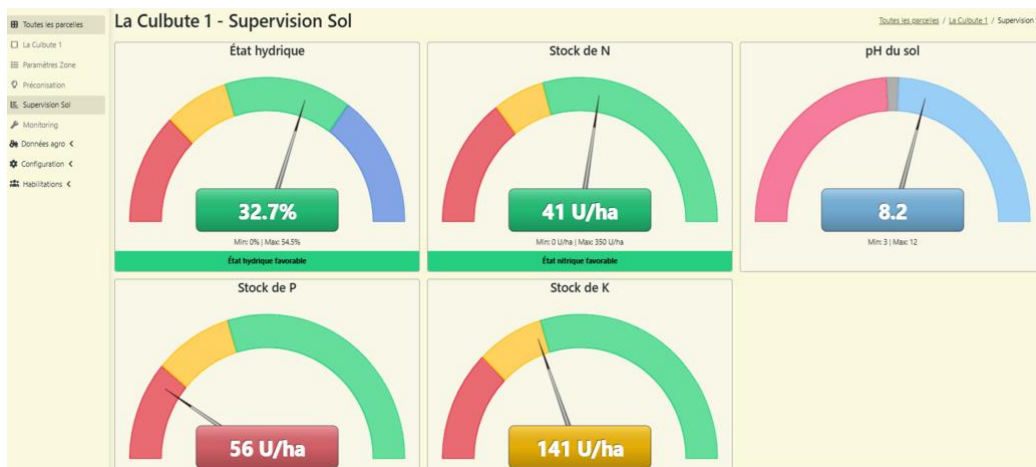
La solution est actuellement déployée commercialement auprès de Unéal dans le cadre de la campagne agricole 2025-2026.

De l'approximation à la précision
(Advitam 2026)

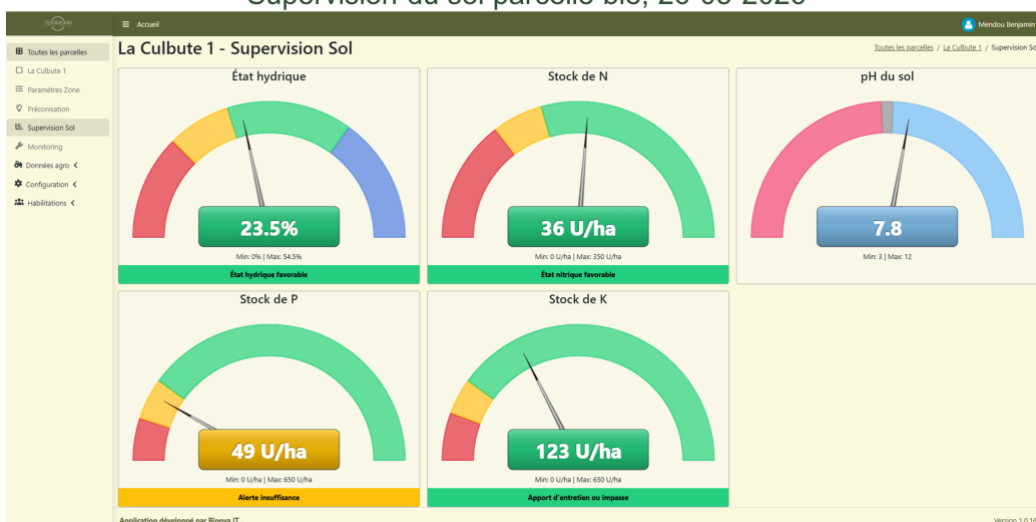


EXTRAIT DU PROTOCOLE D'INSTALLATION

Supervision du sol parcelle blé, 19/03/2026



Supervision du sol parcelle blé, 26-05-2026



- 📌 **Déploiement court terme** : Lancement d'une présérie industrielle de **100 stations** pilotes pour déploiement auprès d'early adopter et de fermes partenaires.
- 📌 **Partenaires clés** : Soutien institutionnel et académique fort (partenariats de R&D avec UniLaSalle, Binova Informatique & Réseau).

De nouveaux déploiements sont en préparation pour la campagne agricole 2026-2027 avec les Chambres d'Agriculture 80, 60 & 02, coopératives agricoles (Noriap, Agora, Calipso) et territoires pilotes des Hauts-de-France.

Le projet bénéficie d'un écosystème solide : Région Hauts de France, Incubation/Accélération Iterra, Beauvais Rev'Agro, intégration au programme OVHcloud Startup Program, partenariats agricoles régionaux.

TERAVENIR prépare désormais son passage à l'échelle industrielle et commerciale à travers une levée de fonds seed destinée à financer l'industrialisation des sondes, le déploiement terrain et la structuration commerciale.

Le business plan d'exploitation résumé.



Compléments, commentaires :

Les projections financières traduisent une phase d'investissement et de structuration commerciale sur les deux premières années, nécessaire pour industrialiser la solution TERAvenir, déployer les premières stations ATS et renforcer les équipes techniques et commerciales.

L'amélioration progressive des résultats à partir de N+2 s'appuie sur :

- la montée en puissance des déploiements auprès des coopératives agricoles et Chambres d'Agriculture ;
- le développement des revenus récurrents issus des abonnements SaaS et services associés ;
- l'industrialisation des sondes ;
- ainsi que l'augmentation du parc de stations déployées.

La croissance des effectifs accompagne la structuration de l'entreprise dans les domaines R&D, agronomie, data, support technique et développement commercial. Les hypothèses retenues reposent sur une montée en charge progressive et maîtrisée du marché régional avant extension à plus grande échelle.

Le plan de financement (montant recherché, montant acquis, aides, nature de l'investissement,...)

POSTES	2027	2028	2029	2030	2031
EMPLOIS					
Variation du BFR	73 552 €	123 407 €	120 984 €	1188 364 €	-411 964 €
Investissements	135 600 €	82 000 €	71 400 €	45 400 €	43 800 €
Apport en nature	500 000 €				
Remboursement CCA	124 000 €				
CAF négative	53 459 €				
TOTAL EMPLOIS	886 611 €	205 407 €	192 384 €	1 233 764 €	(368 164) €
RESSOURCES					
Capital fondateurs	124 000 €				
Capital investisseurs	500 000 €				
Apport en nature	500 000 €				
Total quasi-fonds propres	1 124 000 €				
Subvention	37 500 €	10 500 €	10 500 €	10 500 €	
CAF positive		66 264 €	368 056 €	1401 740 €	1643 141 €
Dette fiscale			120 710 €	416 709 €	-414 969 €
TOTAL RESSOURCES	1 161 500 €	76 767 €	499 272 €	1 828 951 €	1 228 174 €
TRESORERIE					
Excédent période	274 889 €	-128 640 €	306 888 €	595 187 €	1596 338 €
Excédent début période		274 889 €	146 248 €	453 136 €	1048 323 €
EXCEDENT FINAL	274 889 €	146 248 €	453 136 €	1 048 323 €	2 644 661 €

Compétences attendues des B-A. (préciser si d'autres réseaux BA ont été contactés)

TERAvenir recherche des Business Angels capables d'apporter, au-delà du financement, un accompagnement stratégique dans les domaines suivants :

- structuration et accélération commerciale ;
- industrialisation d'une solution hardware et IoT ;
- développement BtoB et partenariats grands comptes ;
- stratégie de déploiement territorial et international ;
- gouvernance et structuration financière ;
- accès aux réseaux agricoles, industriels et institutionnels ;
- accompagnement des levées de fonds futures (Seed / Série A).

Le projet recherche également des profils disposant d'une expérience dans les secteurs de l'AgriTech, de l'environnement, de la data, du numérique ou des technologies DeepTech appliquées à l'agriculture.

Des premiers échanges ont déjà été engagés avec différents acteurs de l'écosystème innovation, investisseurs et réseaux d'accompagnement régionaux dans le cadre de la préparation de la levée de fonds seed en cours.



